

Ter Heerd: líder en sistemas alternativos en Holanda

Chiel Ter Heerd

Director Ejecutivo de Ter Heerd



Chiel Ter Heerd

Nos entrevistamos con Chiel Ter Heerd, Director Ejecutivo de Ter Heerd, distribuidor de la genética Lohmann en Holanda, Bélgica y Luxemburgo. Con clara especialización en la cría en sistema aviario, razón por la que está colaborando con IBERTEC en España.

Ter Heerd es una empresa familiar de tercera generación, fundada en 1927 por Willem Ter Heerd. A partir de los años 60, los hijos de Willem, Herman y Wim Ter Heerd tomaron el mando de la empresa, especializándose en la avicultura de puesta.

La actividad principal de Ter Heerd es la venta de pollitas criadas de 17 semanas, lo cual constituye el 80 % de su facturación, e implica la cría de 9 millones de pollitas al año, de las cuales el 57 % se destina a la producción en aviario, el 29 % a la producción "campera" y el 11 % a la producción ecológica.

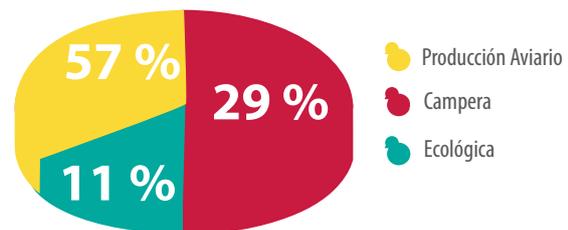


Gráfico 1. Distribución de la cría 9 millones crías al año

Ter Heerd lleva trabajando con los sistemas de aviario desde 2003, por lo que tiene 14 años de experiencia con este tipo de sistema. Concretamente, cuenta con 55 granjas de cría, el 90 % en aviario. Además, 15 de estas granjas se dedican a la cría para la producción ecológica.

¿Qué motivó a Ter Heerd a cambiar a Lohmann en 2012?

En 2012, Lohmann nos propuso convertirnos en los distribuidores exclusivos de sus productos en Benelux, una oportunidad que no quisimos desaprovechar, ya que hasta la fecha estábamos trabajando con ISA y los resultados no eran satisfactorios. ¡De hecho, Lohmann siempre era nuestro mayor competidor!

Trabajando con las gallinas Lohmann, hemos visto que están muy bien adaptadas a los sistemas de producción alternativos, y estamos muy satisfechos con la calidad del huevo y la persistencia en puesta.

Actualmente Ter Heerd comercializa cuatro productos de Lohmann -los productos CLASSIC, para la producción de huevos de mayor peso y la venta por kilo, y los productos LITE, con mayor cantidad de huevos producidos para la venta por número de huevos.

PRODUCTOS CLASSIC



LSL Classic



LB Classic

Características:



Producción de huevos de mayor peso

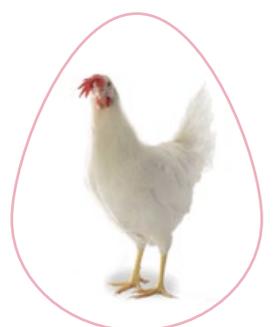


Venta por kilogramo

PRODUCTOS LITE



LB lite



LSL lite

Características:



Mayor cantidad de huevos



Venta por número de huevos

¿Cuál es la cuota de mercado de Lohmann en Holanda?

Lohmann es líder del mercado en Holanda, ocupando el 35 % de la cuota de mercado, seguido de H&N, ISA Products – Hendrix Genetics, y por último, Novogen.

¿Cómo ha sido la evolución de la avicultura de puesta en Holanda en la última década?

Hace 5– 10 años, el 30 % de nuestra producción se realizaba en jaula, el 50 % en aviario, y el 20 % restante era ecológica y campera.

Actualmente, hemos llegado al punto de que el 55 % de la producción se lleva a cabo en aviario, la producción en jaula se ha reducido al 10 %, la producción campera ha aumentado al 25 % y la ecológica se mantiene en el 10 %.

Esta evolución pone de relevancia la tendencia del mercado holandés **hacia la producción en sistemas alternativos y la apuesta por el bienestar animal, y nosotros nos consideramos especialistas en este tipo de sistema, ya que la producción en jaula representa un porcentaje muy bajo en nuestro negocio.**

Sistemas de producción de huevos en Holanda

 Jaula
 Aviario
 Ecológica y Campera
 Campera
 Aviario
 Ecológica
 Jaula

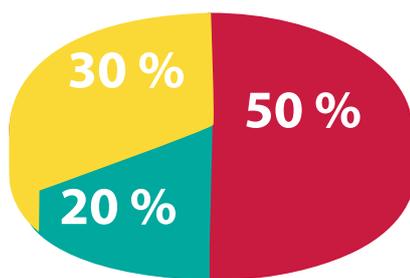


Gráfico 2. Sistemas de producción de huevos en 2007

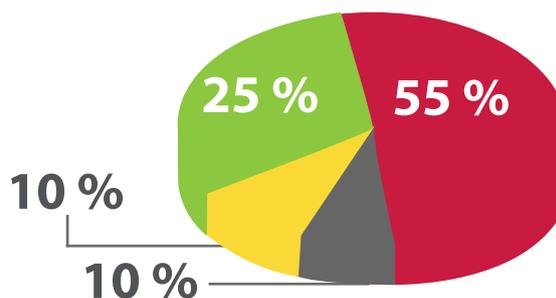


Gráfico 3. Sistemas de producción de huevos en 2017



Lohmann es líder del mercado en Holanda, ocupando el 35 % de la cuota de mercado, seguido de H&N, Hendrix Genetics, y por último, Novogen

¿Cuál es la tendencia en Holanda en relación a la producción ecológica?

La demanda de productos ecológicos está creciendo rápidamente. Hemos visto un crecimiento del 5 % en el último año, y esperamos un aumento del 10 % en los próximos años.

Nuestra producción también está en aumento, ya que en el último año hemos experimentado un crecimiento del 18 %, convirtiéndonos en líderes, con una cuota de mercado de huevos ecológicos del 53 %.

En la actualidad, recriamos 2 millones de gallinas de puesta en producción ecológica, por lo que es una tendencia realmente positiva en este segmento.

¿Cuál crees que es el futuro de los huevos tipo 2 -de aviario- en el mercado Español?

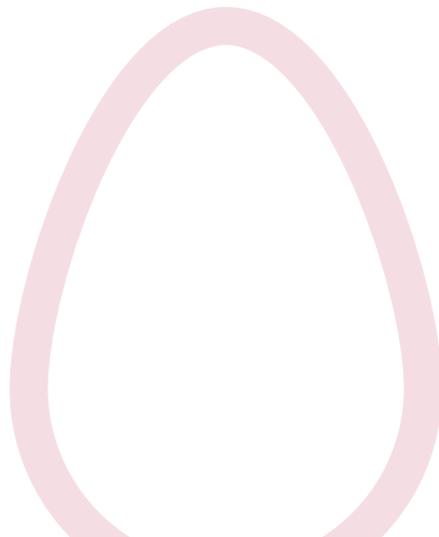
Creo que, en cuestión de ventas, existe un gran mercado para los huevos producidos en aviario, solo hay que ver la evolución que hemos vivido en Holanda desde 2003.

Vemos una maduración de este tipo de producción, ya que el consumidor demanda mayor bienestar animal a medida que aumentan los sistemas de producción alternativa.

¿Cómo está estructurado el equipo técnico de Ter Heerd ?

El equipo técnico interno de Ter Heerd consta de dos técnicos para la producción de recría en aviario y dos Técnicos para recría y producción de reproductoras.

Por otro lado, contamos con un equipo de atención al cliente, que colabora con el equipo de ventas para la resolución de incidencias técnicas que puedan tener los clientes. Además, tenemos un equipo de "asesores postventa" que ofrece apoyo a los clientes para que las gallinas alcancen su máximo potencial, apoyando en la aplicación de pautas específicas de manejo en sistemas alternativos.



¿Cuál es el nivel de colaboración de Ter Heerdts con Ibertec?

Llevamos trabajando con Ibertec desde 2016, ya que están aumentando mucho su presencia en el mercado con los sistemas de producción alternativa. Esta colaboración surge para dar apoyo a Ibertec en España, con el fin de satisfacer la demanda creciente de pollitas recriadas en aviario, ya que tal y como he dicho antes, tenemos 14 años de experiencia con estos sistemas.

Hasta la fecha Ter Heerdts ha recriado 432.380 gallinas de puesta para Ibertec.

¿Qué tipo de apoyo proporciona Ter Heerdts a Ibertec?

Colaboramos estrechamente con Ibertec, poniendo a su disposición nuestro servicio técnico.

Tenemos a un asesor técnico especialmente dedicado, que viaja a España una semana al mes para ayudar a los clientes de Ibertec alcanzar los mejores resultados en el aviario. Además, nuestro asesor se desplaza a España cuando es requerido, para comprobar el estado de los lotes y proporcionar apoyo técnico adicional.



Las tendencias nos dirigen hacia la producción en sistemas alternativos y la apuesta por el bienestar animal, y nosotros nos consideramos especialistas en este tipo de sistemas

